https://www.toussaint.de/job/mitarbeiter-im-vertriebsinnendienst-m-w-d-telefonverkauf/

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) Telefonverkauf

Arbeitgeber
N. Toussaint & CO. GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
ab sofort

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Arbeitsort
In der Lach 6A, 66271, Kleinblittersdorf, Saarland, Deutschland

Arbeitszeiten
Montag – Freitag

Veröffentlichungsdatum
20. März 2025

Beschreibung

Wir suchen für unseren Standort in Kleinblittersdorf: **Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) Telefonverkauf**

Ihre Aufgaben

In dieser Position unterstützen Sie unseren Vertriebsinnendienst im Tagesgeschäft und übernehmen eine aktive Rolle in der telefonischen Kundenbetreuung und im Verkauf.

Konkret heißt das:

• Auftragserfassung und Bearbeitung von Kundenanfragen
• Telefonische Beratung und Betreuung unserer Kundinnen und Kunden
• Aktive Outbound-Telefonie im Bestandskunden- und Neukundenbereich
• Telefonischer Verkauf von Produkten, Aktionen und ergänzenden Angeboten
• Umsetzung von Aktionsverkäufen und Vertriebsmaßnahmen
• Unterstützung bei der Neukundenakquise
• Mitwirkung bei der Kundenrückgewinnung
• Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
• Terminvereinbarung für den Außendienst
• Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Außendienst und internen Fachabteilungen

Kurz gesagt: Sie sind eine wichtige Schnittstelle zwischen Kundschaft, Vertrieb und Außendienst und tragen aktiv dazu bei, Verkaufschancen zu erkennen und umzusetzen.

Ihre Skills

• Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
• Erfahrung im Vertriebsinnendienst, Kundenservice oder Telefonverkauf ist von Vorteil
• Freude an telefonischer Kundenkommunikation und aktiver Kundenansprache
• Sicheres, freundliches und verbindliches Auftreten am Telefon
• Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und serviceorientiertes Denken
• Gute organisatorische Fähigkeiten und eine strukturierte Arbeitsweise
• Sichere Deutschkenntnisse für die telefonische und schriftliche Kundenkommunikation
• Sicherer Umgang mit gängigen PC-Anwendungen
• Interesse an vertrieblichen Themen und an der aktiven Betreuung von Kundinnen und Kunden

Ihre Vorteile

- Leistungsgerechte Vergütung, VWL, betriebliche Altersvorsorge und Sachbezug, sowie leistungsbezogene Prämien
- Die Entfaltung Ihrer persönlichen Stärken in einem dynamischen Umfeld
- Eine attraktive und vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Intensive und strukturierte Einarbeitung

- Optional 1 Tag mobile Office nach der Probezeit
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Kostenlose Bereitstellung von Getränken und Parkplätzen
- Subventioniertes Mittagessen
- Jobrad Option
- Corporate Benefits
-

Kontakte



Yannick Schneider / Personalreferent
Tel. +49 (0)6805 9276 1103
E-Mail: recruiting@toussaint.de